Language Coaching Certification

Вересень-жовтень 2026

Дата початку курсу: 8 вересня 2026 року

Вступ до коучингу

Дата	Час	План сесії
08.09.2026	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Вступ до курсу мовного коучингу Цілі та короткий огляд курсу Орієнтування на коучинг і що таке «думати як коуч» Слухаємо і розмовляємо як коуч Вступ до коучингу Що таке коучинг? Коучинг у спорті та житті/бізнесі Визначення коучингу Яке б Ви дали визначення «коучингу»? Знайомсвто із ICF • Кодекс етичних норм • Основні компетенції • Коучингові зобов'язання Інструменти в коучингу - що ми про них знаємо Коучингові моделі Основні професійні навички Емпатія та довіра Конфіденційність Активне слухання «Сильні» питання • „Розтяжка" клієнта на визначення дій • Застосування мотивації та комітмент (зобов'язання) Нейронаука в коучингу – який вплив на мозок ми хочемо отримати • Стимулювання зв'язків у мозку • Активація короткострокової пам'яті • Допомога у процесі переходу інформації до довгострокової пам'яті • Покращення фокуса уваги за допомогою «Розподілу навантаження» або "GPS" у бесіді • Фокус та увага на пошук вирішення проблеми, а НЕ НА ДРАМУ • Як бути чутливим та уникати надмірних лімбічних реакцій • Емпатія та дзеркальні нейрони
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Практика розвитку активного слухання Практика формулювання "сильних" питань Вступ до коучинга дилем Інтерактивна практика коучинга Вступ до постановки цілей Як направити розмову в процесі постановки цілей від загальних цілей до конкретних Інтерактивний коучинг поставновки цілей - коучингова практика SMART Що таке цілі за моделлю SMART? Практика коучинга з цілями за SMART

Neurolanguage Coaching® Навички

Дата	Час	План сесії
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Вступ до нейронауки – робота мозку і навчання Розвиток нейронауки Нейроміфи Нейропластичність і нейрогенез Як формуються нейронні мережі Вступ до моделі триєдиного мозку та лімбічної системи Хімія мозку. Лімбічна система. Довідка по моделі SCARF Девіда Рока Аналіз соціального болю за доктором Ліберманом
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Практика коучингових бесід у ситуації соціального болю, повя'заного із вивченням іноземних мов — коучинг тих, хто навчається, з метою підвищення рівня комфорту під час вивчення мов Модель IMAGES Як можливо максимізувати ефект IMAGES? Шлях до пізнання та коучингові бесіди з клієнтами щодо їхніх шляхів навчання Що таке майстерність освоєння мови – питання про підсвідомі моделі мозку і про те, як їх створювати Сприйняття навчання та стилі навчання – коучингові бесіди про стилі навчання Прориви – як стимулювати та створювати нейронні мережі
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Принципи роботи успішного коуча та принципи ефективного мовного коучинга Різниця між викладанням іноземних мов та мовним коучингом Основи мовного коучинга Що таке мовний коучинг? Чим мовний коучинг не є? Що із класичного коучинга використовується у мовному коучингу? • Етика та принципи ICF • Конфіденційність • Постановка цілей Затвердження плану дій
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Що із класичного коучинга використовується у мовному коучингу? (продовження) Управління домовленостями Техніка пояснення (клієнтам мовного коучинга) принципів коучинга та етики Визначення мовного коучинга та взяття на себе зобов'язань • Визначення neurolanguage coaching • Як представити клієнтам мовний коучинг Введення моделі 3M у мовний коучинг • Мотивація • Механіка • Майстерність (освоєння мови)

Дата	Час	План сесії
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Введення в діагностику мотивації • Визначення рівня мотивації клієнта • Коучинг клієнтів за пошуком мотивації • Коучинг клієнтів з повною відсутністю мотивації Практика коучингової бесіди з мотивації Техніка постановки цілей з механіки та майстерності (освоєння мови) Практика постановки цілей у механіці мови Як допомогти клієнту скласти план дій Комітмент (коучинг клієнта щодо розуміння зобов'язань) Техніка зворотнього зв'язку та розуміння зобов'язань як позитивне підсилення (підкріплення)
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Практика постановки цілей у механіці мови Знайомство з цілями освоєння мови у процесі постановки цілей Введення до цілей, пов'язаних із майстерністю (освоєння мови) • Практика постановки цілей майстерності (освоєння мови) щодо мови, яка вивчається • «Розтяжка» клієнта на пошук та визначення подальших кроків • Як зробити клієнта власником своїх цілей • Зобов'язання та фокус на часові рамки їх (цілей) реалізації
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Практика постановки цілей майстерності (освоєння мови) Знайомство із моделлю 5С у мовному коучингу • Concrete requirements – конкретні вимоги • Clear Targets and commitments – чіткі цілі та комітмент (зацікавленість, зобов'язання) • Coaching conversations - коучингові бесіди • Connecting brain/pervasive neuroscience in coaching- формування нейронних зв'язків та нейронаука у коучингу • Completion of process – завершеність процесу Відповідність моделі 5С принципам ICF
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	PROGRESS – навчання як циклічний процес Адміністрування коучингових сесій із клієнтом – звітність та комітмент Форми для адміністрування процесу - ознайомлення клієнта із формами цілей механіки та освоєння мови Створення форми постановки цілей із клієнтом Спільна робота з клієнтом над формами аналізу цілей Структурування сесій мовного коучингу Проведення сесій мовного коучинга - практика Коучингова практика – перша сесія із новим клієнтом Робота із зобов'язаннями Консолідація основ навчання в мовному коучингу Сесія з аналізу цілей • Проведення коучингових бесід щодо цілей та дій

Дата	Час	План сесії
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Neurolanguage Blockbuilding (складові елементи) – подача граматики у коучинговій бесіді • Як подрібнити граматику на блоки • Модель PACT PQC для коучингової бесіди про граматику Placement (розподіл навантаження) Assessment (оцінка) Conversation (бесіда) Teach (викладання) Powerful questions (“сильні” запитання) Clarification (роз’яснення) Коучингова практика — граматичні теми у коучинговій бесіді Застосування метолодогії коучинга у процесі мовного коучинга Практика neurolanguage blockbuilding (складові елементи)
Узгоджується із зареєстрованими учасниками	Узгоджується із зареєстрованими учасниками	(продовження) Neurolanguage Blockbuilding (складові елементи) – подача граматики у коучинговій бесіді • Як подрібнити граматику на блоки • Модель PACT PQC для коучингової бесіди про граматику Placement (розподіл навантаження) Assessment (оцінка) Conversation (бесіда) Teach (викладання) Powerful questions (“сильні” запитання) Clarification (роз’яснення) Коучингова практика — граматичні теми у коучинговій бесіді Застосування метолодогії коучинга у процесі мовного коучинга Практика neurolanguage blockbuilding (складові елементи)